

Your Global Growth in Machine Vision

Unser Mandant ist ein führendes und stetig wachsendes Unternehmen für innovative und hochqualitative Imaging Komponenten. Mit einem Umsatz von > 3 Mrd. € bietet Ihnen unser Mandant die Sicherheit eines Weltmarktführers. Zugleich können Sie in einer mittelständisch geprägten Unternehmenseinheit Ihre eigenen Ideen und Ihre Persönlichkeit erfolgreich einbringen.

Im Zuge des europaweiten Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Area Sales Manager¹ D/A/CH Machine Vision

Werden Sie Teil eines dynamischen Teams, bei dem Sie Ihre individuellen Stärken im Vertrieb gewinnbringend einsetzen und weiterentwickeln können!

Zu Ihrem Verantwortungsbereich gehört der eigenständige Aus- und Aufbau des Geschäfts mit Unternehmenskunden für Machine Vision Komponenten wie Matrix-, Zeilen-, Smart-, und 3D-Kameras in der DACH-Region (Deutschland, Österreich, Schweiz).

Über Vision Markets

Vision Markets ist das weltweit führende Business Consulting Unternehmen mit ausschließlichem Fokus auf den Bereich Machine Vision und Commercial Imaging. Unternehmen und Professionals dieser Branchen vertrauen auf unsere Marktexpertise, technologisches Know-how und unsere jahrzehntelange Erfahrung im Recruitment von hochqualifizierten Fach- und Führungskräften.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen die Bestandskunden in der DACH-Region und bauen Geschäftsbeziehungen aus.
- Sie identifizieren und gewinnen strategisch wichtige Neukunden für Machine Vision Komponenten. Hierzu verfügen Sie idealerweise bereits über ein eigenes Kundennetzwerk und bauen dieses systematisch aus.
- Sie beantworten Kundenanfragen, führen Produktpräsentationen durch und unterstützen Kunden bei der Lösung komplexer Machine Vision Applikationen.
- Sie analysieren die Markt-, Kunden- und Wettbewerbssituation und leiten daraus Maßnahmen zur Optimierung der Vertriebsstrategie ab.

¹ Kandidaten aller Geschlechter werden gleich behandelt

Was Sie mitbringen

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium (Bachelor/Master) mit technischem Schwerpunkt wie Ingenieurwissenschaften, Optik, Physik oder eine vergleichbare Ausbildung sind die optimale Voraussetzung.
- Als Sales Engineer/Manager, Key Account Manager oder Product Manager haben Sie bereits relevante Praxiserfahrung im Vertrieb von Machine Vision Komponenten gesammelt.
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung im Vertrieb von Standardkameras und/oder kundenspezifischen Kameras.
- Gutes Verhandlungsgeschick, Überzeugungsstärke sowie ein souveränes, sicheres Auftreten zeichnen Sie aus.
- Sie wollen die Verantwortung für das Machine Vision Geschäft unseres Kunden in der DACH-Region übernehmen und das Wachstum vorantreiben.
- Als echter Teamplayer zeigen Sie hohe Leistungsbereitschaft und handeln verantwortungsbewusst.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie sind reisebereit für die DACH-Region.

Das erwartet Sie

- Ein attraktives Gehalts- und Bonuspaket inkl. Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Ein langfristig sicheres, abwechslungsreiches und von Eigenverantwortung geprägtes Arbeitsumfeld bei einem finanzstarken Weltkonzern
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten auf nationaler und internationaler Ebene – der Aufbau eines Vertriebsteams in DACH ist die Perspektive
- Eigenverantwortliches und flexibles Arbeiten auch im Home-Office sowie Umsetzung eigener Ideen

Sind Sie bereit, die Vertriebsleitung für die D/A/CH-Region zu übernehmen?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins. Aufgrund des internationalen Umfelds unseres Kunden möchten wir Sie bitten, Ihre Bewerbung in Englisch zu übermitteln.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an

Bernhard Hofer, recruitment@markets.vision

Ich freue mich auch auf Ihre Fragen!

Sie erreichen mich unter +49 176 9693 4721

Vision Markets ist die erste Wahl für Ihre Karriere in der Machine Vision Industrie.

VISION
MARKETS

Your global growth in Machine Vision

Vision Markets GmbH
Business Consulting in Machine Vision

Ganghoferstr. 13, D-82291 Mammendorf
recruitment@markets.vision